

华为邱恒：eLTE商用合同达390个 三方向开启联盟新征程

基于“新市场，新方案，新生态”发展计划，eLTE 将迎来前所未有的发展机遇。

本刊记者 | 黄海峰

eLTE是基于LTE的宽带无线专网技术，可帮助公共安全、交通等行业市场实现数字化转型。从2014年eLTE产业联盟成立以来，eLTE产业得到快速发展。截至2017年第二季度，有多达390个eLTE商用合同遍布全球。

在4.5G时代以及行业数字化转型浪潮来临的背景下，为了让eLTE继续保持快速发展，华为正联合合作伙伴从市场、方案、生态角度发力。近期，在华为企业BG Marketing总裁邱恒对eLTE的发展做了详细介绍。

eLTE正蓬勃发展

2014年2月第一届eLTE产业联盟成立时，eLTE联盟拥有30家成员，到2016年5月第四届联盟峰会时，eLTE内涵延展，联盟成员达到91家。今年随着威胜、三川等多个行业的16家新成员加入，联盟成员突破百家，覆盖全产业链。

邱恒介绍，在联合创新方面，eLTE Inside的联合创新方案达到66个，覆盖公共安全、交通以及电力等行业。通过联合营销，华为携手合作伙伴获得了数百商用合同，业务遍布全球。在联合标准推进方面，华为除了持续引领LTE标准，还与伙伴深入参与公共安全、电力、轨道交通等行业标准的制定。

“截至2017年第二季度，华为已签订390个eLTE网络合同，位列全球第一。”邱

恒表示。华为还在全球多个Openlab引入eLTE，以持续的研发投入推动解决方案能力提升。

eLTE的快速发展，说明eLTE在政务和应急通信、交通等行业得到了广泛应用，极大地促进了经济社会的转型升级发展，这点得到了工业与信息化部通信发展司陈家春副司长的肯定。

据IHS预计，到2018年专网LTE市场增长将超过20亿美元，未来几年内，专网用户将使用大量的数据业务，并将有百万级的LTE应急通信用户。那么，未来eLTE又该如何保持快速发展？

新市场、新方案、新生态

在新市场方面，行业无线专网市场正在不断扩展。邱恒介绍，来自生态圈不同领域的机构和厂商，正将eLTE解决方案从以往公共安全和交通这两大领域应用为主，逐步扩展到智慧城市、智能电网、数字化园区以及wiSP等更多市场，推出更多场景、更多应用，为客户带来更大价值。整体来看，这些新突破的行业市场为eLTE未来发展树立了标杆。

如海外某电网部署了eLTE，引入eLTE-IoT(Unlicensed非授权频谱)方案用于远程抄表，将实现数十万块电表的智能连接；在中国某无线智慧城市项目中，借助eLTE构建宽带政务专网和无线物联专网。还有诸多合作伙伴参与打造智慧城市样板，项目金额达上亿元人民币。

对于记者提出的eLTE-IoT与NB-IoT区别的问题，邱恒介绍，两者软件、硬件非常相近，但eLTE可工作在授权和非授权频段，NB-IoT工作在授权频段。

在新技术方面，eLTE无线专网应用场景再突破。“4.5G技术进入行业，呼唤更多联合方案创新。”邱恒表示。eLTE 2.0方案使用了公网4.5G技术，可在授权频谱和免授权频谱上工作(eLTE-Licensed、eLTE-U、eLTE-IoT)。这样既然产生了新技术，也需要更多终端，从而打开更加广阔的市场空间。

据悉，此次eLTE峰会期间，华为发布了eLTE在公共安全、电力、智慧城市等领域的新方案，合作伙伴分享了基于eLTE的多样化平台新应用、新终端和新项目实践。

在新生态方面，eLTE联盟伙伴支持计划再升级。据悉，eLTE产业联盟面向开发者开放更多平台资源，包括发布新的免授权解决方案开发包，支撑物联网行业终端开发者生态，并首次公布全球支持eLTE的OpenLab清单。联盟成员均可通过遍布全球的7个OpenLab孵化创新方案。

“阻挠eLTE发展的挑战主要来自行业客户的认知，而非技术。”邱恒告诉记者。而基于“新市场，新方案，新生态”发展计划，eLTE将迎来前所未有的发展机遇，产业联盟也即将开启新的征程。华为希望通过更多的全球协作，建立一个更强大的eLTE生态链来吸收创新观点并整合资源，实现全行业的互联。